

本报刊登的所有广告均为信息发布,不作为合作或签订合同的依据,读者请慎重考察和咨询后再合作或签订合同,以免发生纠纷,涉及钱款更要谨慎处理,如发生任何纠纷,本报概不负责。



我为秸秆找“出口”

□ 商越洋 本报记者 徐文君

4月6日 一大早,永吉县

禾谷丰水稻种植农民专业合作社理事长王伟就带着农机手,驾驶着合作社的飞刀机、搂草机、打包机,来到万昌镇新立村的稻田里。几台农机一下地,立刻分头忙活起来,收集起来的水稻秸秆很快就被打捆装到货车上。

春播之前的水稻秸秆离田,和往年并没有太大区别。但是,当这些秸秆来到位于一拉溪镇的加工厂后,它们便能享受到一系列的“特殊待遇”:

打包好的秸秆被二次拆包,粗筛后刨成3-5厘米长的小段;先是经历两轮风机筛选,去除灰尘、粉末、铁块、土块等杂质;之后再将其烘干,达到符合要求的含水量;最后再进行一次滚筒筛选,就能压缩成块、打包装车。处理好的秸秆还要在大连一家熏蒸厂进行灭菌处理,而后从大连港装船销往日本。

“现在日本的秸秆需求量很大,我们产出多少就能接收多少。饲草出口的价格要比在国内销售高很多,一吨能多挣一百元。”王伟说。

万昌镇地处世界水稻黄金种植带,也是永吉县的水稻核心产区,全镇1.2万公顷水稻每年产生秸秆5万多吨。一次,王伟在参加农民培训的过程中前往日本考察学习,期间他注意到,水稻秸秆是当地和牛饲料的主要成分之一,这也颠覆了他以往的认识。

王伟说,此前万昌镇的水稻秸秆离田后并没有好的出口,大多是送到发电厂作为燃料,除去运输费用根本没有利润。而秸秆出口不但价格“美丽”,而且由于吉林水稻品质优越,秸秆的有机蛋白含量高,出产的饲草能进一步提升牛肉的“雪花”层次,所以格外受客户欢迎。

这个新发现让一直从事水稻种植的王伟看到了机遇。水稻秸秆出口标准十分严格,中间不能夹杂金属残渣或者动物粪便,土块的含量也不能超标,否则轻则整件退回,重

则面临大额罚款。

但王伟没有打“退堂鼓”。经过几年的努力,他成功申请了饲草地理标识,可以大量开展饲草出口日本业务——秸秆走出国门身价倍增,也找到了名副其实的“出口”。

眼下,万昌镇及周边村镇的农户既可以申请上门服务,由合作社派出机械设备,收集水稻秸秆后打包带走;也可以自行开展秸秆离田,再由王伟按照每吨不低于200元的价格进行收购。

万昌镇新立村党支部书记李福说,如果是合作社上门,农民还能获得免费旋耕、免费施放有机肥等“附加服务”。这样一来,不但免去了自己收拾秸秆的烦恼,每公顷土地还能省下五六百元的经营成本,因此农民都非常支持。与此同时,也有效减少了因秸秆焚烧产生的环保问题,达到了秸秆综合利用的效果,受益方很多。

在王伟的带动下,去年秋天至今,万昌镇销往日本的水稻秸秆达5000多吨。王伟还在万昌镇、一拉溪镇建起两个加工厂,可以实现就近加工,前景十分可观。

今年,禾谷丰合作社产生的全部水稻秸秆以及整个万昌镇80%以上水稻秸秆都能通过这一途径消化,王伟的收购范围正在逐步覆盖周边乡镇和地区。

考虑到产品供不应求,王伟最近打算更新加工设备,随着秸秆处理能力的提升,还计划在万昌镇周边再增加一个占地7万多平方米的加工厂,力争让整个万昌镇乃至永吉县的水稻秸秆全部实现出口。

王伟说,他还有下一步的“小目标”,那就是让水稻秸秆实现“吃干榨净”,让小小秸秆创造更多价值:“剩余的秸秆残渣可以做成育苗土或者种植草莓的有机碳土,饲养蚯蚓时也可以使用。目前这些项目正在逐步推进,不仅要让农民看到效益,让企业看到效益,还要让所有参与秸秆综合利用的人都看到效益。”



中缝广告诚招地区代理
吉林农村报