

近年来,邮储银行前郭县支行积极响应国家支持三农发展的号召,以“阳光信贷”为有力抓手,全方位助力三农产业蓬勃发展,为乡村振兴注入源源不断的金融“活水”。

在这里,金融与农业深度融合,每一粒种子都承载希望,每一笔贷款都浇灌未来。

阳光照进田野

信贷服务破冰“三农”融资难

“过去贷款要跑好几趟,现在手机上点一点,钱就到账了!”乌兰图嘎镇种粮大户王大哥感慨道。这背后,是邮储银行“阳光信贷”带来的变革。

作为服务三农的“金字招牌”,2023年以来,邮储银行前郭县支行积极响应国家乡村振兴战略,创新推出“阳光信贷”服务模式,以“公开透明、限时办结”为核心,破解传统农村金融服务效率低、流程长、信息不对称的痛点。通过简化贷款材料、优化审批流程,将农户贷款办理时间压缩至3个工作日内,企业贷款审批效率提升40%。

在秋粮收购旺季,这一优势尤为凸显。邮储银行前郭县支行开通“绿色通道”,单季累计发放贷款1.5亿元,确保企业“钱等粮”、农户“粮变现”。

2024年9月,黏玉米收购企业吉林省德伟米业因资金周转压力向银行求助。

“邮储银行3天内完成审批放款,资金到位速度远超预期,这笔钱就像及时雨,让我们能敞开收购农户的玉米,既保住了企业订单,又让农民的钱袋子鼓了起来。”吉林省德伟米业有限公司负责人朱德伟对此深有体会。

前郭县绿和源米业有限公司计划引进加工设备,提升产品质量和产能,但资金短缺成为阻碍。邮储银行通过“阳光信贷”为其提供1660万元贷款,企业顺利引进设备,开发出一系列高附加值的秋粮产品,不仅自身经济效益显著提升,还带动了当地秋粮产业的升级发展。

这样的故事并非个例。

邮储银行前郭县支行信贷人员深入田间地头、加工车间,2024年累计走访企业120余家,量身定制融资方案43个。

“我们不仅要放贷款,更要与企业共成长。通过贴息政策、财务辅导等增值服务,帮助企业穿越周期、稳健发展。”副行长孙伟栋道出服务真谛。

产融共生

擦亮乡村振兴“金招牌”

走进吉林省德伟米业现代化车间,鲜食玉米生产线正高速运转。

这家企业从冷库起家,在邮储银行持续十年的信贷支持下,已发展成为年产值过亿的省级龙头企业。“从200万元到1280万元,贷款额度增长见证了我们的共同成长。”邮储银行前郭县支行客户经理齐泽介绍。

邮储银行的金融支持不仅助力企业壮大,更激活了产业链协同效应。

德伟米业通过“企业+合作社+农户”模式,与3000余户农民签订订单种植协议,提供种子、技术,并保底收购,带动户均增收1.2万元。产品远销13个国家,成为吉林农产品“走出去”的标杆。

朱德伟介绍:“企业自20世纪90年代初即定位高端市场,专注于精品原粮的生产,这是市场中保持竞争力的关键。企业厂区规模从最初的两栋楼扩大到四栋,厂区面积和设备投入均显著增加。同时,产品品种也从原来的50多种增长到150多种。”

这样的产融共生故事在前郭县不断上演。面对兰峰粮油购销公司因缺乏抵押物导致的融资困境,邮储银行创新采用“信用+订单”模式,发放500万元纯信用贷款,帮助企业抓住收购黄金期。

“没想到凭信用就能贷到款,这下可以放心收粮了!”公司负责人紧锁的眉头终于舒展。

服务升级

锻造三农金融“铁军”

金融服务乡村振兴,人才是关键。邮储



▲在邮储银行持续十年的信贷支持下,吉林省德伟米业已发展成为年产值过亿的省级龙头企业。

从一粒种子到一碗米饭,从田间地头到国际市场,当邮储银行“阳光信贷”洒在黑土地上,一幅产业兴、农民富、乡村美的振兴画卷正在前郭俄罗斯蒙古族自治县徐徐展开——

“阳光信贷” 照亮致富路

——邮储银行前郭县支行助力三农产业发展

林丰柏 本报记者 侯春强

银行前郭县支行打造了一支“懂农业、爱农村、爱农民”的专业队伍——

田间课堂,信贷员化身“金融讲师”,在村头开设“微课堂”,讲解防诈骗、征信知识,年均开展培训200余场。

定制服务,针对新型农业经营主体,推出“一企一策”服务方案。行长带队走访前郭县绿和源米业有限公司时,发现企业升级需求,连夜制定“设备融资租赁+流动资金贷款”组合方案,3天内完成1660万元贷款审批。

政策联动,与前郭县就业局合作,利用创业担保贷款贴息政策,为45家涉农企业降低融资成本超300万元。

这支队伍用脚步丈量责任,年均下乡200余天,建立起覆盖全县的金融服务网格。孙伟栋的手机里存着300多个客户电话:“凌晨接到农户咨询是常事,能帮助他们解决问题,再累也值得。”

专业高效的服务是赢得客户信赖的关键。邮储银行前郭县支行员工不断学习金融知识,提升业务水平,力求为客户提供最优质的金融服务。信贷人员还对银行其他业务进行培训,充分了解个人金融、个人信贷、公司信贷知识,将所学内容融入日常的工作中。

邮储银行不仅仅通过企业贷款的方式对客户进行融资,也通过其他方式,在了解企业主的具体需求且满足授信要求的前提下,对客户进行个人信贷授信的增信措施,从而满足企业对资金的需求。

“我们围绕有效服务优质小企业客户展开工作,强调了深入了解客户需求、提供匹配的产品和优惠利率的重要性。银行通过与县就业局合作,利用国家贴息政策降低企业贷款成本。此外,银行致力于通过优质服务和产品,与企业主建立良好关系,以支持企业应对经济环境挑战。”孙伟栋介绍。

邮储银行前郭县支行将持续贯彻落实省、市行各项工作部署,提高助力三农、服务县域三农客企的服务效率和精准度。同时,深化产业融合,加强与农业产业链上下游企业的合作,为春耕、秋粮等各项产业发展注入新动力,持续为三农事业贡献力量。



邮储银行前郭县支行信贷人员深入企业,了解企业发展所需。



吉林省德伟米业生产车间内,工作人员进行杂粮包装。